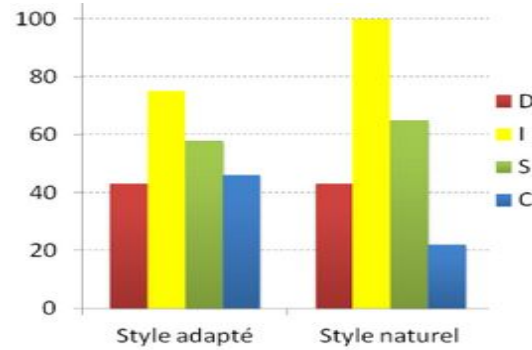




Emmanuel PESENTI  
GEMB FR DOM  
03 Sept. 2012

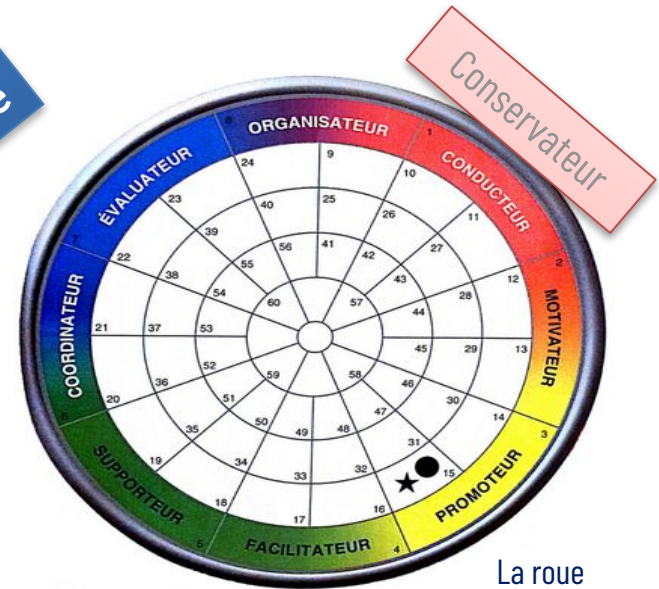
# PROMOTEUR-FACILITATEUR



Expansif magnétique  
Enthousiaste Persuasif  
Convainquant Chaleureux  
sur Raffiner Sociable  
Démonstratif Confiant

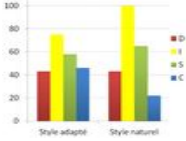
Ferme  
Indépendant  
Obstiné Volontaire

Prévisible  
Stable Consistant



La roue  
« SUCCESS INSIGHTS »

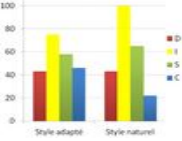
# Pour mieux communiquer avec moi, Vous pouvez



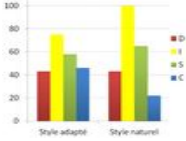
- Préciser le contexte, avant de le détailler
- Exposer problèmes et questions par écrit.
- Donner des solutions et non des opinions.
- Donner des idées pour passer à l'action

# Pour bien communiquer avec moi, Il vaut mieux éviter

- De laisser une décision en suspens.
- Me parler comme à un enfant.
- Ne pas me couper la parole.
- Être Sec, froid ou coincé.
- Parler pour ne rien dire.



# Ma valeur pour l'entreprise

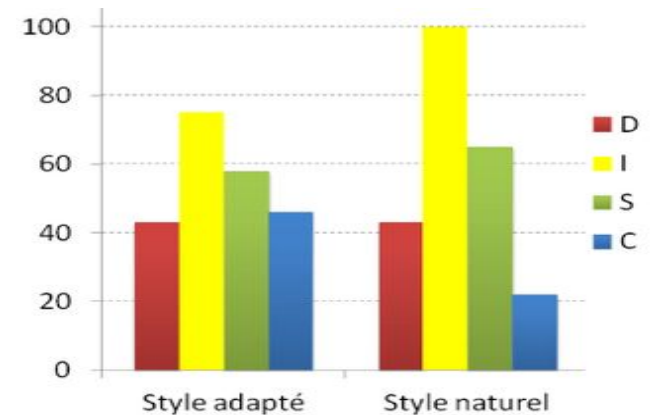


- Je résous les problèmes de manière inventive.
- Je suis plus exigeant avec moi qu'avec vous.
- Je recherche votre compagnie.
- J'exprime mes sentiments.
- Je vois GRAND et LOIN
- Je suis un manager au service des équipes IT

# Vous avez raison de me trouver

- Enthousiaste
- Charmeur
- Persuasif
- Expressif
- Inspirant
- Optimiste

Car je le suis ... « I »



# Dans des conditions extrêmes de pression, je risque

- D'être bavard et suffisant
- Laisser penser que je n'écoute pas
- Paraître sûr de moi, Désinvolte, Peu réaliste

